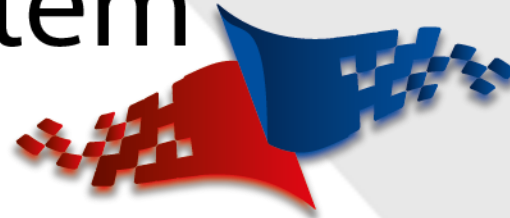


ApolloSystem 3000



Projeto de Informatização

Gas



GestoFinal

Travessa da Barrosa Nº 225 11C

4400-042 Vila Nova de Gaia

Tel.. 93 256 45 85 96 264 07 38

www.gestofinal.com

info@gestofinal.com

Versão 4.11

A empresa

Criada em 1990 a Gesto Final (anteriormente “InforBase”) dedica-se ao desenvolvimento e comercialização de sistemas específicos (Hardware e Software) para sectores de mercado seleccionados.

Assim, apresenta soluções de Gestão para Postos de Abastecimento de Combustível (**Petroliums**), Gestão de Cabeleireiros e Gabinetes de Estética (**Cabelos**), Gestão de Lavandarias (Lava**Soft**) e sistemas específicos de recolha e contagem de Stocks (Stock**IN**) e gestão de clínicas médicas (**Medisoft**).

A Gesto Final, presta serviços de assistência técnica a Software e Hardware quer por intervenção directa ou por telemanutenção. Desenvolve paginas WEB, produz cartões com ou sem banda magnética (com Imagem e Foto), Cartões de Visita e integra sistemas de fidelização de Clientes.

Gesto Final, o Seu parceiro ideal na Informática.



Fluxograma

Tômbola Electrónica

Tabela
de Preços
dinâmica

Front-Office :
Clientes
Vendas
Pontos e Prémios
Consultas e fidelização

Back-Office :
Toda a Gestão
Integrada
SMS



Terminal Carro

- Emissão de Talões/Vendas
- Vendas a Crédito
- Controlo dos Métodos de Pagamento
- Atribuição de Pontos
- Resgate de Prémios
- Fechos de Turno
- Guia de transporte
- Contas Correntes
- Acesso ao BackOffice



Pontos e Prémios

Com o cartão de “Fidelidade” de forma automática (e resultante da venda) os pontos são carregados no cartão de “fidelidade”. O cliente pode trocá-los por um produto ou serviço, ou pode usar os pontos como método de pagamento

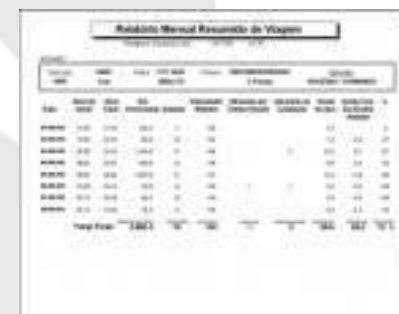
O sistema só carrega pontos se houver vendas efectivas.



Fecho de Turno / Dia

Feche o turno conferência de todas as contas: totais em euros, cheques, Multibanco, senhas e vales bem como os descontos efectuados.

Os contadores serão introduzidos para que o sistema calcule todas as vendas efectuadas independentemente dos registos efectuados.



Relatório Mensal Resumido de Vendas						
Data	Valor	Cheques	Multibanco	Senhas	Vales	Descontos
01/01/2007	1000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
02/01/2007	1500,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
03/01/2007	2000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
04/01/2007	2500,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
05/01/2007	3000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
06/01/2007	3500,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
07/01/2007	4000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
08/01/2007	4500,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
09/01/2007	5000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
10/01/2007	5500,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
11/01/2007	6000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
12/01/2007	6500,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Total	40500,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00



Comissões aos Profissionais

No final de cada mês tire as comissões sem preocupação. Basta definir na ficha do funcionário a percentagem ou valor (entre escalões) que quer atribuir por produto ou serviço.

Mapas com Estatísticas diversas:

Sem dificuldade tire partido da informação registada no computador e entregue à contabilidade. Se tem mapas específicos de estatística para as empresas do sector, o *Apollo System 3000* trata-lhe do assunto.



Estabeleça protocolos com as empresas locais. A facturação dos abastecimentos dos funcionários será emitida periodicamente de forma automática.



Gestão de Stocks

Tenha sempre actualizado o seu stock. Insira de forma fácil as compras utilizando o nosso sistema de compras por ficheiro. Em segundos a sua factura estará registada. Sempre que efectua uma venda o seu stock será actualizado.

Sempre que atingir mínimos será dado um alerta para que proceda à encomenda. Também pode fazer encomendas automáticas pelas vendas, enviando-as por E-mail ou Fax directamente ao fornecedor.



Analise as médias dos preços de custo de cada artigo e o ranking de vendas por produto.

O Número de produtos é elevado, então o sistema **StockIN** integrado no *Apollo System 3000* resolve-lhe o problema das compras, inventários ou transferências entre Armazéns.



Listagens

- Cartas de aniversário
- Postal de aniversário personalizado com a foto do cliente.
- Ranking de vendas e serviços por funcionário
- Mapas contabilísticos
- Mapas de Vendas por produtos e serviços
- Mapas de vendas por Grupo e Família
- Analises Gráficas de vendas de Rotação de Stock
- Encomendas automáticas aos fornecedores
- Contas correntes, Bancos, Tesouraria, etc.
- Comissões aos Colaboradores (Escalonadas)
- Outras listagens
- Envie todas as listagens contabilísticas por E-Mail ao seu Contabilista.



Os nossos Serviços

Páginas Web

Etiquetas

Formulários

Cartões de visita

Venda de equipamentos

Desenvolvimento específico

Assistência Técnica local ou remota

Cartões personalizados (tipo Multibanco)

Serviços de consultoria

Serviços de SMS

Integração de rotinas de pagamento de cartões de crédito

Outros serviços



Financiamento GRENKE

Valor do Equipamento ▼	Mensalidades ▼	Factor ▼	Valor Mensal ▼
0,00	36,00	0,00	0,00

As prestações desta proposta não incluem IVA. Esta oferta não é vinculativa e está sujeita à aprovação final do crédito e documentação.

O objecto locado deve ser assegurado desde o início do contrato. A GRENKE oferece uma alternativa comercial de protecção do equipamento que será automaticamente debitada na activação do contrato. No entanto, pode assegurar o objecto numa seguradora à sua escolha. Nesse caso, a GRENKE terá que ver a prova de cobertura e garantir que é o beneficiários em caso de sinistro. Nessa altura será totalmente reembolsado dos valores facturados. Tem questões ou dúvidas relativamente a esta proposta ou gostaria de receber informações adicionais? Teremos todo o prazer em responder às suas perguntas relacionadas com o equipamento ou o seu financiamento."