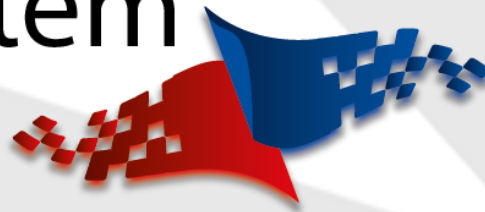


ApolloSystem 3000



Projecto de Informatização



GestoFinal

Travessa da Barrosa Nº 225 11C
4400-042 Vila Nova de Gaia
Tel.. 93 256 45 85 96 264 07 38
Telefone: 224 078 089
www.gestofinal.com
info@gestofinal.com

Versão 4.11

Data: 01 / 05 / 2012

A empresa

Criada em 1990 a Gesto Final (anteriormente “InforBase”) dedica-se ao desenvolvimento e comercialização de sistemas específicos (Hardware e Software) para sectores de mercado seleccionados.

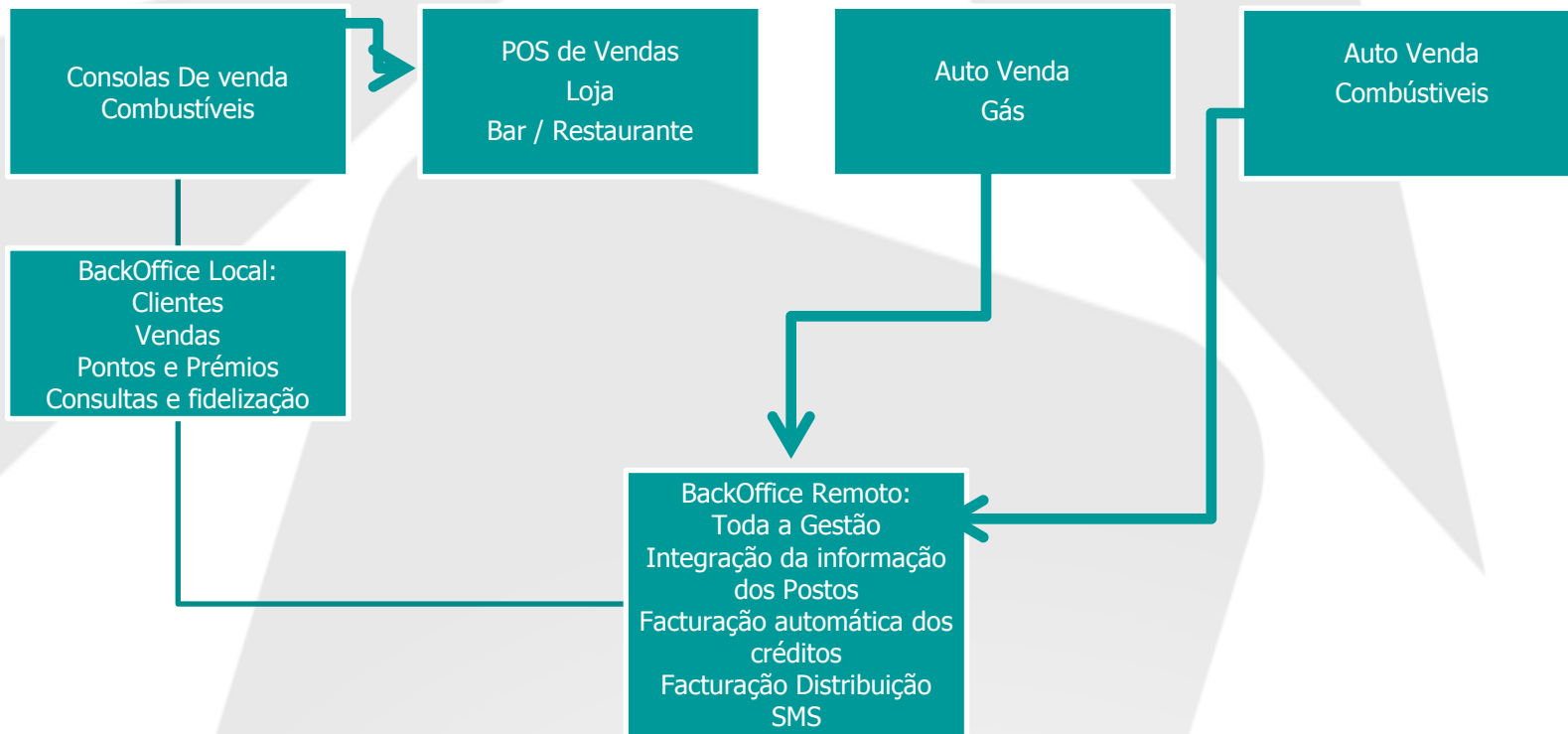
Apresenta soluções de Gestão para Postos de Abastecimento de Combustível, Gestão de Cabeleireiros e Gabinetes de Estética, Gestão de Lavandarias, Gestão de Restaurante e Bar, Gestão de clínicas, Gestão de infantários e sistemas específicos de recolha e contagem de Stocks.

A Gesto Final, presta serviços de assistência técnica a Software e Hardware quer por intervenção direta ou por telemanutenção. Desenvolve paginas WEB, produz cartões com ou sem banda magnética (com Imagem e Foto), Cartões de Visita e integra sistemas de fidelização de Clientes.

Gesto Final, o Seu parceiro Informático.



Fluxograma



FrontOffice



Postos

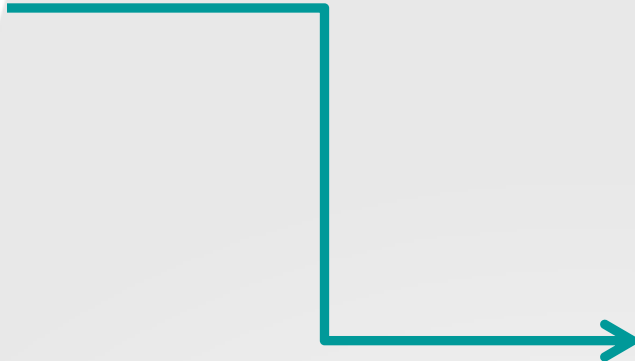


Consola de combustíveis

POS de Vendas Loja

POS de Venda Bar / Restauração

POS Oficina



Auto Venda



- Guias de Transporte RPE
- Emissão de Vendas a Dinheiro
- Emissão de Vendas a credito
- Emissão de Vendas Suspensas
- Transformação de Vendas Suspensas em Vendas efectivas
- Fechos de turno com mapas de vendas e valores
- Actualizações e alterações a pedido do cliente
- Atribuição automática de pontos



FrontOffice

- Emissão de Talões/Vendas
- Vendas a Crédito
- Controlo dos Métodos de Pagamento
- Atribuição de Pontos
- Resgate de Prémios
- Fechos de Turno
- Tômbola de prémios



Registo de Vendas

Com a tecnologia **Touch Screen** basta um toque no monitor e já tem as vendas registadas. Os combustíveis são lançados pelo valor à saída da Bomba. Para produtos também pode usar o scanner ou introduzir o nome (ou parte dele) e já está. Controle o meio de pagamento: Euros, Cheque, Multibanco, Crédito, Vales de desconto ou Senhas. Todos os cartões de crédito via Internet integrados no sistema. Poupa tempo e é mais económico que o sistema tradicional.

É possível efectuar descontos ao cliente e pode escolher em % ou em valor.

No fim de cada talão de venda pode ser exibido no monitor o gráfico que indica o ranking de vendas (sem valor) de cada abastecedor no turno corrente.



Pontos e Prémios

Com o cartão de “Fidelidade” de forma automática (e resultante da venda) os pontos são carregados no cartão de “fidelidade”. O cliente pode trocá-los por um produto ou serviço, ou pode usar os pontos como método de pagamento

O sistema só carrega pontos se houver vendas efectivas.

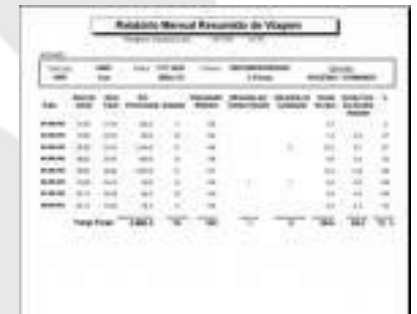
O sistema *Apollo System 3000* possibilita uma **tômbola** electrónica com prémios programados. O cliente tentará a sorte.



Fecho de Turno / Dia

Feche o turno conferência de todas as contas: totais em euros, cheques, Multibanco, senhas e vales bem como os descontos efetuados.

Os contadores serão introduzidos (quando o sistema não está ligado às bombas) para que o sistema calcule todas as vendas efetuadas independentemente dos registos efetuados.



Relatório Mensal Resumo de Vendas											
Mês: _____											
Item	Qtd	Valor	Qtd	Valor	Qtd	Valor	Qtd	Valor	Qtd	Valor	Total
...
Total Geral											...



Comunicações

O sistema trabalha em On-Line com o Back-Office mas reserva a possibilidade de operar em modo local. Se existir uma quebra nas comunicações o Front-Office de forma automática entra em “modo local” restabelecendo a comunicação logo que possível.



Cartões Pré pago

Aceita o pagamento prévio de valores (por carregamento local no cartão) para consumos posteriores.

O carregamento de valores é feito num único cartão que serve também de Cartão Frota, Fidelização e Pontos.

Através do mesmo cartão é possível consultar os movimentos e consumos



Leitura de Matriculas



Leitura da Matricula

Lista negra com alertas instantâneo ao caixa

Lista BRANCA com preenchimento automático da Venda a Dinheiro (Nome, Morada, NIF e Matricula)

Ligação ao computador (aquele abastecimento associado a matricula)

Limite de crédito disponível para aquela matricula (ANTES DO ABASTECIMENTO)

Associações a promoções, descontos e Pontos

Ligação a câmaras de Vídeo Vigilância.



Painéis de preços eletrônicos



Painéis de preços eletrônicos

Características do Sistema Base

- Uma ou duas faces
- 4 dígitos / preço
- 7 segmentos / dígito
- Altura do dígito: 150 / 200 / 250 mm
- 80 à 100 Leds / dígito
- Cor dos LEDs: Amarelo, Vermelho, Branco
- Intensidade dos LEDs: 1200 a 8500 mCd
- Ângulo de visão: 40° V / 70° H
- Legibilidade até 100m
- Regulação automática do brilho (dia-noite)
- Fonte de Alimentação 24v
- Comando Remoto



Site Controller

Hardware

Permite a comunicação de todos os periféricos do posto (bombas, OPTs , sondas e l e c t r ó n i c a s, sistemas de preços eletrónicos) com os POS de FrontOffice. Garante o controlo em real-time dos equipamentos do posto



OPT Outdoor

Solução Automação Gasolineiras Gestão e Operação:

OPT- Outdoor Payment Terminal
Permite o abastecimento em regime
de self-service sendo uma alternativa
ao abastecimento atendido. Aceita
cartões bancários EMV e também
private labels.



Cash Dro

Opção inteligente para gerir o caixa.

Ligação ao FrontOffice

Rejeita notas e moedas falsas

Evita roubos e desvios (o dinheiro está sempre no cofre)

Não há enganar nos trocos

Evita os esquecimentos de registar os produtos (para dar troco tem de existir registo de vendas)

O vendedor não toca no dinheiro garantindo assim a higiene dos alimentos.

Agiliza as transações de pagamento no Ponto de Venda.

Economizando tempo no fecho de turno



Comissões aos Profissionais

No final de cada mês tire as comissões sem preocupação. Basta definir na ficha do funcionário a percentagem ou valor (entre escalões) que quer atribuir por produto ou serviço.

Mapas com Estatísticas diversas:

Sem dificuldade tire partido da informação registada no computador e entregue à contabilidade. Se tem mapas específicos de estatística para as empresas do sector, o *Apollo System 3000* trata-lhe do assunto.



Estabeleça protocolos com as empresas locais. A facturação dos abastecimentos dos funcionários será emitida periodicamente de forma automática.



Gestão de Stocks

Tenha sempre actualizado o seu stock. Insira de forma fácil as compras utilizando o nosso sistema de compras por ficheiro. Em segundos a sua factura estará registada. Sempre que efectua uma venda o seu stock será actualizado.

Sempre que atingir mínimos será dado um alerta para que proceda à encomenda. Também pode fazer encomendas automáticas pelas vendas, enviando-as por E-mail ou Fax directamente ao fornecedor.



Analise as médias dos preços de custo de cada artigo e o ranking de vendas por produto.

O Número de produtos é elevado, então o sistema **StockIN** integrado no *Apollo System 3000* resolve-lhe o problema das compras, inventários ou transferências entre Armazéns.



Listagens

- Cartas de aniversário
- Postal de aniversário personalizado com a foto do cliente.
- Ranking de vendas e serviços por funcionário
- Mapas contabilísticos
- Mapas de Vendas por produtos e serviços
- Mapas de vendas por Grupo e Família
- Analises Gráficas de vendas de Rotação de Stock
- Encomendas automáticas aos fornecedores
- Contas correntes, Bancos, Tesouraria, etc.
- Comissões aos Colaboradores (Escalonadas)
- Outras listagens
- Envie todas as listagens contabilísticas por E-Mail ao seu Contabilista.



Os nossos Serviços

Páginas Web

Etiquetas

Venda de equipamentos

Desenvolvimento específico

Assistência Técnica local ou remota

Cartões personalizados para frota/fidelização
(tipo Multibanco)

Serviços de consultoria

Serviços de SMS

Integração de rotinas de pagamento de cartões
de crédito



Financiamento GRENKE

Valor do Equipamento ▾	Mensalidades ▾	Factor ▾	Valor Mensal ▾
0,00	36,00	0,00	0,00

As prestações desta proposta não incluem IVA. Esta oferta não é vinculativa e está sujeita à aprovação final do crédito e documentação.

O objecto locado deve ser assegurado desde o início do contrato. A GRENKE oferece uma alternativa comercial de protecção do equipamento que será automaticamente debitada na activação do contrato. No entanto, pode assegurar o objecto numa seguradora à sua escolha. Nesse caso, a GRENKE terá que ver a prova de cobertura e garantir que é o beneficiários em caso de sinistro. Nessa altura será totalmente reembolsado dos valores facturados. Tem questões ou dúvidas relativamente a esta proposta ou gostaria de receber informações adicionais? Teremos todo o prazer em responder às suas perguntas relacionadas com o equipamento ou o seu financiamento."

